



# Rosteme

**Do obchodního týmu Dräger Safety hledáme novou posilu na pozici Sales Representative Industry pro oblast jižních a západních Čech.**

## Kdo jsme:

Společnost Dräger vyrábí produkty pro zdravotnickou a bezpečnostní techniku. Tím chráníme, pomáháme a zachraňujeme životy lidí v nemocnicích, hasičských sborech, záchranných službách, vládních agenturách, těžbě a průmyslu po celém světě.

Tento rodinný podnik byl založen v německém Lübecku v roce 1889. Za posledních pět generací se ze společnosti Dräger stala globální, veřejně obchodovatelná skupina. Společnost Dräger zaměstnává více než 16 000 lidí po celém světě a má zastoupení ve více než 190 zemích.

Technika Dräger se používá po celém světě. Působíme ve více jak 50 zemích s našimi vlastními prodejními a servisními společnostmi přímo v místě, kde jsou naši zákazníci.

## Pracovní povinnosti:

Mezi hlavní zodpovědnosti bude patřit:

Aktivní vyhledávání nových zákazníků, identifikace potřeb zákazníka, obchodní činnost, udržování a rozvíjení obchodních vztahů se zákazníky, poskytování odborných konzultací (interně i externě).

- Akvizice nových zákazníků
- Účast na obchodních jednáních
- Komunikace se zákazníky a rozvíjení obchodních vztahů
- Pravidelné návštěvy zákazníků
- Vedení příslušné evidence
- Zpracování cenových nabídek a objednávek
- Podpora při přípravě obchodní politiky ve vztahu k zákazníkům
- Provádění průzkumu trhu / sledování konkurence
- Příprava strategických a marketingových plánů / jejich realizace
- Vyjednávání obchodních podmínek spolupráce, příprava a kontrola smluv
- Plnění obchodních plánů a cílů ve svěřené oblasti (geografické, skupiny výrobků apod.)
- Prodej výrobků a služeb ve svěřené oblasti (geografické, skupiny výrobků apod.)
- Příprava dokumentace pro účast ve výběrových řízeních
- Správa výpůjček (demo) techniky zákazníkům
- Příprava a aktivní účast na firemních prezentacích

Na této pozici budete nejen součástí společnosti s rozsáhlou historií, ale budete mít vliv i na naše podnikání. Role, ve které můžete najít zájem se učit, využívat své současné znalosti a být důležitou součástí naší organizace.

## Co požadujeme:

- Střední vzdělání s maturitní zkouškou/VŠ vzdělání
- Praxe na obdobné pracovní pozici (min. 3 roky)
- Výborné komunikační, organizační a vyjednávací dovednosti
- Komunikativní znalost angličtiny
- Uživatelská znalost MS Office (zvláště pak Excel)
- Pečlivost, spolehlivost, samostatnost
- Orientace na výsledek se zaměřením na kvalitu
- Aktivní přístup
- Týmovost
- Řidičské oprávnění skupiny B

## Co nabízíme:

- Příležitost stát se součástí úspěšné a stabilní společnosti
- Možnost profesionálního rozvoje a růstu kariéry
- Přátelský kolektiv
- Dobré finanční ohodnocení, roční bonus
- Pravidelná odborná školení
- 5 týdnů dovolené, 3 dny sick day
- Stravenkový paušál, benefiční karta, příspěvek na penzijní připojištění
- Služební automobil i pro soukromé účely, notebook, mobilní telefon

Pokud jste připraveni přijmout tuto výzvu a přinést své obchodní schopnosti do naší společnosti, zašlete nám svůj životopis na e-mail [hana.novotna@draeger.com](mailto:hana.novotna@draeger.com).

Rádi si s Vámi domluvíme osobní setkání a detailněji Vám představíme naši společnost a naše obchodní příležitosti.

Těšíme se na Vaši odpověď a na to, že se stanete součástí našeho týmu.